

## ...zur Vorbereitung meiner Verhandlung



- Verhandlungsthema:
  
- Termin:
  
- Uhrzeit:
  
- Ort der Verhandlung:
  
  
- Mein Verhandlungsziel
  - Maximalziel:
  - Idealziel:
  - Minimalziel:
  
- Meine Interessen:
  
  
- Meine Alternativen:
  
  
- Meine Verhandlungsstrategie:

## ... zur Vorbereitung meiner Verhandlung



- Wer ist mein Verhandlungspartner (VP)?
  - Position
  - Image
  
- Welcher Typ (z.B. auch nach DISG) ist mein VP und was muss ich im Gespräch ggf. beachten?
  
- Ziele meines VP (Was will er erreichen?)
  
- Was muss der VP vermeiden?
  
- Interessen VP:
  
- Alternativen VP:
  
- Welche Strategien könnte mein VP wählen?

## ... für meine Verhandlung



Stufe	Wie?	Dabei ist mir wichtig...
1) Eröffnung		
2) Transparenz Rahmen		
3) Bedürfnisse und Interessen		
4) Schnittmengen und Alternativen		
5) Argumentation		
6) Entscheiden und Vereinbarung treffen		