



I do it my way!

AHA - TEAM P: TTT für Profi-Management-Trainer

In diesem Training wollen wir die Trainingsarbeit „on top“ ausbauen:

- Wie kann ich nachhaltig erfolgreich auf meinem Weg als Trainer sein?
- Wo ist meine Marktnische, die ich besser als andere ausfüllen kann?
- Wie kann ich natürlich und „müheles“ selbst durch kniffligste Auftragsklärungen und Trainingssituationen kommen?
- Wo ist mein aktueller Engpass in der Trainerkarriere und wie komme ich weiter voran?

In kleinem und effizientem Teilnehmerkreis arbeiten wir ganz dicht an der eigenen Trainer-Persönlichkeit, erarbeiten neue Tools und üben neue Methoden ein.

Die Themen:

1. Trainingsmarketing – mein (neues) Marktsegment
 - Mut zur Spezialisierung: Meinen strategischen Kernkompetenzbaum erarbeiten – Schritt für Schritt zum neuen Marktsegment als Trainer/in
 - Trainer Identity Process und Trainervision – wo schlummert meine tiefere Trainerberufung?
 - Aus erlebten brillanten Momenten die eigene Spezialität entwickeln – wie geht das?
 - Ich als Marke – Human-Branding für Trainer
 - Akquise für Trainer: Direktansprache, Sog-Marketing und Werbung – was macht für mich Sinn?
 - Kontaktqualität und Premiumdienstleistung: Teilnehmerbindung vor und auch nach dem Training

Aus- und Fortbildung

Ansprechpartner/in
Marietheres Förster
Produktmanagerin Aus- und
Fortbildung

Durchwahl 0228 919 29-28
m.foerster@andreas-hermes-
akademie.de

Andreas Hermes Akademie
im Bildungswerk der
Deutschen Landwirtschaft e.V.
In der Wehrhecke 1
53125 Bonn-Röttgen

Tel. 0228 919 29-99
Fax 0228 919 29-30
info@andreas-hermes-
akademie.de
www.andreas-hermes-
akademie.de

Geschäftsführung
Dr. Andreas Quiring



- Voller Einsatz bringt Erfolg – halber Einsatz bringt gar keinen Erfolg: Vordringen in das Premiumsegment – wie komme ich in hochpreisige Trainings- und Beratungsmärkte?
 - Meine ganz persönliche Trainingsphilosophie: schriftlich erarbeiten und immer präsent haben!
2. Meine Ausstrahlung und Souveränität in Grenzsituationen
- Schwierige Auftragsklärung zum Erfolg führen (Rollenspiele mit Videoreflexion)
 - Meine blinden Flecken: praktisches Üben meiner unangenehmen Trainingslagen (bitte vorher definieren, mit Videoreflexion)
 - Eigene Trainingskrisen vertraulich reflektieren – wir spüren destruktive und blockierende Glaubenssätze auf
 - Mein 3-Minüter vor kritischen Kunden
 - NLP-Pacen bei Einwänden – wie bewege ich selbst schwierige Gruppen zu meinem Programm?
 - „Ich bin unbequem zu meinen Kunden und Teilnehmern“ – wie fordere ich mich und andere jenseits der Komfortzone?
 - Der Realität schonungslos ins Auge schauen: Vertrauliches, anonymes Feedback der Gruppenteilnehmer auf meine blinden Flecken und notwendigen Entwicklungsschritte
3. Zusätzliche Tools und Themen
- Spiral Dynamics für Trainer – passend auftreten und kommunizieren
 - Die Kür – die Auftragsklärung in komplexen Fällen
 - Refresher und ggf. Vertiefung der Tools aus Modul 1 und 2
 - Stimme, Modulation, Sprache – mit Bildern Emotionen erzeugen

Es besteht Raum für individuelle Fragen.

Teilnehmerzahl: Max. 12 Personen (mind. 8 Personen)

Termin/ Ort: 21. und 22. März 2012
in der AHA in Bonn-Röttgen

Zielgruppen: Erfahrene Managementtrainer/innen
Personalentwickler

Teilnahmevoraussetzungen: Trainergrundausbildung
Trainingserfahrung

Aus- und Fortbildung

Ihre Investition: Teilnahmepreis je nach Teilnehmerzahl (TN):
bei 8 TN: 790 €, bei 10 TN: 690 €, bei 12 TN: 590 €/Pers.
für AHA-Trainer/innen: bei 8 TN: 730 €, bei 10 TN: 610 €, bei 12 TN: 510 €/ Person
jeweils zzgl. Kosten für Übernachtung und Verpflegung *

* AHA-Bewirtschaftungs GmbH gewährt allen AHA-Trainer/innen für Übernachtung und Verpflegung in der AHA 10 Prozent Preisnachlass.

Das Training ist über die **Bildungsprämie** (bundesweit) förderfähig: www.bildungspraemie.info
Für Teilnehmer/innen aus NRW: Das Training ist über den **NRW-Bildungsscheck** förderfähig.
Siehe: www.bildungsscheck-nrw.de

Ihr Trainer:



Dr. Holger Sobanski, AHA

Als erfahrener Managementtrainer und Moderator begleitet er Sie durch alle Module der Ausbildung. Holger Sobanski bildet regelmäßig Coaches, Managementtrainer und Changemanagement Consultants in spezialisierten Ausbildungen aus. Er trainiert seit mehr als 10 Jahren Fach- und Führungskräfte aller Ebenen in mittelständischen Firmen und internationalen Konzernen und führt Strategie- und Konfliktmoderationen durch. NLP-Master; Trainerausbildung, systemische Coachingausbildung; u.a. Lehrbeauftragter für Train the Trainer an der TU Braunschweig.

Ihre Ansprechpartnerin:

Marietheres Förster, Andreas Hermes Akademie
Produktmanagerin AHA campus
Tel.: +49 (0) 228 / 9 19 29 -28
E-Mail: m.foerster@andreas-hermes-akademie.de